

書店道場を推薦します!

有隣堂^{くさなぎちから}店売事業部商品グループ 草薙主税氏

まさに「目からウロコが 落ちる」授業でした。

頭の中にはあるが、上手くアウトプットできなかった「本屋のノウハウ」を、
科学的かつ情熱的に教えていただきました。

道場参加者80人を突破!

店長を核に、経営幹部、本部員、本部スタッフ、店長候補、複合店の書籍リーダー、及び主任、
チーフ、フロア長などの売場リーダーにおくる画期的セミナー

書店道場

講師 青田恵一 (中小企業診断士)

店長・リーダー編 第9クール受講者募集中!(10名様先着順)

10月2日(火)、同17日(水)、11月6日(火) (14時~18時)3日 計12時間

書店・出版コンサルタントの青田恵一が、豊富な実務経験と中小企業診断士としての知識・
情報の両面から店長・リーダー業務と「本」売上アップのノウハウを総合的に提示します

例によりまして、下の問題、
考えてみてください

ある300坪書店の3ジャンルの現況
コミック 40坪 売上前年比103%
児童書 20坪 売上前年比 97%
学参書 20坪 売上前年比100%
どこを増やしどこを減らせば、3ジャンル全体の売上が
上がるでしょうか? (答えは第9クールで発表します)

コミック売場ゾーン

児童書ゾーン

学参ゾーン

↑
入り口

「新文化」サイトで「青田の本気! 書店道場コラム編」を連載中(<http://www.shinbunka.co.jp/>)

チェーン書店も街の書店も、本部スタッフも、売場リーダーも担当社員も!
これまでで80人以上の方々にご参加いただいております。

道場講座

シーン SCENE	テーマ THEME
店長・リーダーの仕事とは	① 売上アップはサイエンスかつアートである
店舗マーケティングシーン	② 分類と陳列 難解なテーマを解く ③ 仕入れ・注文と買切り問題 逃げずに中央突破するために ④ プロモーションと競合店対策 戦う店長のメインテーマ ⑤ 商品レイアウトと棚割管理 売上アップの決定的対策
店舗マネジメントシーン	⑥ 基本ステージの向上 小売業は基本からスタートする ⑦ 人材養成(教育・指導とリーダーシップ) すべては人間で決まる ⑧ 利益増大施策と在庫管理 店舗マネジメントの2大柱
店舗経営シーン	⑨ 店舗の経営管理 店にも売場にも経営がある ⑩ 店舗の財務管理 まずは数字を押さえよう ⑪ 店舗コンセプト 特化型店づくりと複合化ベストな選択とは?
まとめ	⑫ 売上はこうして確実に上げる

当道場の特長

売上アップ法を示す店長・リーダーセミナー
受講者10人の少数精鋭主義
実際の店舗診断を踏まえた研修
パワーポイント・ボード・店舗診断の
立体的講座
懇親会で希望全店に無料相談会(特別席)

主催 株式会社 青田コーポレーション

講師 青田恵一 (あおたけいいち)

福島県出身。中央大学法学部法律学科卒業。明屋書店、八重洲ブックセンター、ブックストアなどの書店に勤務。店長、営業企画課長、事業推進部長などを歴任。日本エディタースクール「編集コース」修了。現在「株式会社 青田コーポレーション」代表取締役。書店・出版コンサルタント。中小企業診断士。日書連eラーニングテキスト監修。主著『よみがえれ 書店』『書店ルネッサンス』『たたかう書店』『棚は生きている』『たたかうお店のバイブル13冊』『理想の書店』(すべて青田コーポレーション出版部発行:八潮出版社発売)

募集概要

〈道場日程〉…………… 第9クール 10月2日(火)、同17日(水)、11月6日(火) (14時～18時)

〈受講者数〉…………… 定員各10名様(先着順)

〈道場会場〉…………… 1～2日目 千代田プラットフォームスクエア(東西線竹橋駅近く)
3日目 小学館様

〈受講料 税込〉…………… ①会社参加の場合 5万円
②個人参加の場合 4万円
③主任・チーフ・フロア長などの売場リーダーの場合 4万円

〈支払方法〉…………… 振込(受講1ヶ月前。振込先は申し込み後にメールにてご連絡します。振込手数料は申込者負担となります)

〈特典〉…………… 初日・最終日予定の参加者懇親会(別会計)で個別無料相談会実施(21時くらいまで)
『棚は生きている』『理想の書店』『お店のバイブル13冊』の3冊をご提供(先着)

〈応募方法〉…………… 申し込み・お問い合わせはメールでお願い致します(申し込みの場合、メール表題は「書店道場店長編第9クールを申し込みます」とご記入願います)
メールに社名・店名、所属部署、申込者お名前、受講者数、店舗(会社)住所・電話番号、メールアドレスを書込みお申し込みください(宛先 k.aota@nifty.com)
メールにて申込確認書をお送りします。確認書に入力後メールにてご送付願います。
(個人情報担当者が責任をもって管理し「書店道場」以外の目的には使用致しません)



書店道場に期待します!

(氏名五十音順)

石野栄一氏(明日香出版社 代表取締役) 内田真介氏(ベレ出版 代表取締役社長) 江口正明氏(寄港地 代表)
相賀昌宏氏(小学館 代表取締役社長) 奥村傳氏(ホブラ社 取締役会長) 小野寺優氏(河出書房新社 代表取締役社長)
角川歴彦氏(KADOKAWA 取締役会長) 川上賢一氏(地方・小出版流通センター 代表取締役)
清田義昭氏(出版ニュース社 代表取締役) 工藤秀之氏(トランスビュー 代表取締役社長) 斎藤一郎氏(遊友出版 代表取締役)
隅野叙雄氏(集英社 取締役) 中町英樹氏(日本書籍出版協会 専務理事) 野間省伸氏(講談社 代表取締役社長)
福原知晃氏(扶桑社 取締役) 星野渉氏(文化通信社 常務取締役編集長) 丸島基和氏(新文化通信社 代表取締役社長)
山本喜由氏(文藝春秋 執行役員) 渡部伸一郎氏(八潮出版社 代表)

特別推薦 NPO法人本の学校